

<2つの武器を備えてプレゼン負け組から卒業！>

聴き手をすぐに動かす

プレゼンテーション術

～多くのビジネスパーソンが陥るプレゼンに対する誤解と落とし穴を解説
相手を確実に「動かす」説得型プレゼンの技術を短時間で習得～

開催日時:2012年8月7日(火)13:00～16:00

開催場所:新宿三丁目 T&Tビル 5階会議室

東京都新宿区新宿3-32-10

講師:深沢 真太郎

セルフマーケティング研究所 代表
(社)人財開発支援協会 認定インストラクター

1. よいプレゼンとは？

- ・ロベタ・アガリ症はプレゼン負け組？
- ・ステイブジョブスは多弁だったか
- ・上手に話せる人≠良いプレゼンができる人
- ・プレゼンのゴールはなに？

2. なぜ相手は動いてくれないのか

- ・あなたはプレゼンで相手を説得しているか
- ・「情熱」や「話し方」だけでは足りない
- ・相手のベクトルはあなたを向いているか
- ・乗りやすいデートの誘い方

3. 数字のチカラをプレゼンに使おう

- ・数字のチカラってなに？
- ・数字は先に見せると引き込まれる
- ・事例:なぜ大戸屋は女性客が多いのか
- ・「量より質が大切」をどう説明するか(ワーク)

4. 公式のチカラをプレゼンに使おう

- ・公式は絶対的な存在だった
- ・事例:ある婚活サービスの新聞広告
- ・公式を「使う」のではなく自ら「作る」
- ・公式をPRツールに使おう

5. 聴き手を動かすプレゼンをしよう

- ・数字&公式でプレゼンしよう(ワーク)
- ・最後に、数字や公式よりも大切なこと

～質疑応答～

講師 深沢 真太郎

セルフマーケティング研究所 代表
(社)人財開発支援協会 認定インストラクター



1975年神奈川県生まれ。

日本大学大学院修士課程を修了後、24歳で大手予備校の数学講師デビュー。その後まったくの異業種であるファッション業界に転身。外資系企業を中心にブランドビジネスやマーケティングに携わりマネジメント職を歴任した異色の存在。

2011年にセルフマーケティング研究所を設立。

(社)人財開発支援協会が認定するプロ研修講師であり、日本初の社会人のための数学塾「和(なごみ)」にて講師を務める。

全国の大学やインターナショナルスクールでビジネスに役立つ数学を指導するほか、就職対策のためのセルフプレゼンテーションや自己PRに関する講義実績も多数。

その講義は論理的かつ楽しいと好評であり、現在も全国の大学や教育機関から講義依頼が殺到している。この他、企業研修は新人フォローアップ研修やマーケティング研修などの実績あり。

主催:一般社団法人人財開発支援協会

□プレゼンテーションはうまくできたのに聴衆の反応はなぜかイマイチ。

□なぜかあなたの提案する商品が顧客に売れない。

□なぜかビジネスパートナーがあなたの指示通りに動いてくれない。

あなたにはそんな経験はないでしょうか。ここには多くのビジネスパーソンが陥る落とし穴が存在します。

そもそもプレゼンテーションとは何なのかをいまここで学び直しましょう。しかしながら本セミナーはパワーポイントのテクニックや話術上達のセミナーではありません。本セミナーの大きな特徴は、あなたにそれ以外の新しい「武器」を2つご提案する点にあります。この「武器」を使うことで、きっとあなたのプレゼンテーションは劇的に変わることでしょう。そして「聴き手を動かす」ことができる説得型プレゼンテーション術を身に付けることができます。

□ベタでもアガリ症で人前で話すことに苦手意識を持つ方を救うセミナーです。

「なるほど、よくわかりました」

「そういうことならあなたの言うようにやってみますよ」

「わかりました。今回は御社のサービスを採用しましょう」

そんな反応を聞ける瞬間があなたにもすぐにやってくるでしょう。

社内外で相手を説得しなければならない方、人前に立つと緊張してしまい上手に話せない方などにぜひお聴きいただきたいと思っております。

◆ **価格**: 1名につき **18,900円** (税込み、本体18,000円) <テキスト、飲み物等、一切を含みます。>

2名以上同時申込の場合は、1名につき **16,800円** (税込み) に割引きます。

◆ **申込み方法**: 下記いずれかの方法でお申込みください。

① 下記の申込書にご記入の上、ファクシミリ(03-3425-0766) ご送信、又はご郵送ください。

② インターネットからのお申込みは、(社)人財開発支援協会 Webサイト <http://www.hrdsa.or.jp> から申込ページ <http://www.hrdsa.or.jp/moushikomi.html> に必要事項をご入力の上、ご送信ください。折り返し確認メールをご送付し、請求書等を郵送いたします。

◆ **開催3日前以降及びご入金後のキャンセル、ご返金は、当日不参加の場合でも致しかねます。**

開催場所: 新宿三丁目 T & T ビル 5階会議室 〒160-0022 東京都新宿区新宿3-32-10 T&Tビル Tel (03) 3354-2614



都営新宿線 新宿三丁目駅(A1・E9出口) 徒歩1分
東京メトロ副都心線 新宿三丁目駅(A1・E9出口) 徒歩1分
東京メトロ丸の内線 新宿三丁目駅(A1・E9出口) 徒歩1分
JR新宿駅東南口・中央東口 徒歩3分

一般社団法人人財開発支援協会

〒125-042 東京都葛飾区金町5-2-17

Tel 03-5660-5835

URL; <http://www.hrdsa.or.jp>

<申込先>

□ 研修事業部

〒156-0053 東京都世田谷区桜1-58-10

Tel 090-2566-9320 FAX 03-3425-0766

E-Mail: info@hrdsa.or.jp

◆ 2012年8月7日「聴き手をすぐに動かすプレゼンテーション術」に申し込みます。

会社(組織)名		
部署/役職	①	②
申込者氏名	①	②
連絡先(会社)住所	〒	
連絡先電話番号	①	②
連絡先メールアドレス	①	②

■ 3名以上のお申し込みは、お手数ですが別紙に追加申込者名/アドレスをお書きの上、ご送付ください。

★ 申込み専用ファクシミリ番号 → 03-3425-0766